

Техника для рынка АПК: «Матч состоится в любую погоду»

Нынешний сезон для аграриев особенный: прошлогодние потери, связанные с засухой и пандемией, заставили их мобилизоваться и по-новому взглянуть на решение текущих проблем. Одна из них — обновление сельхозтехники, что нередко затягивается из-за нехватки средств. На помощь пришел финансовый сектор. В партнерстве с КБ «Moldova Agroindbank» агробизнес получил возможность не только усовершенствовать парк техники, но и существенно сократить издержки.

БОЛЬШОЙ АКТИВ БОЛЬШОГО «SVIMUN-PRIM»

Производственный кооператив «Svimun-Prim» из Кэйнарь Кэушанского района действует с 2005 года. Бизнес крепкий, принадлежит семье предпринимателя Илие Мунческу, которому унаследовал бразды правления от своего отца. Аграрное дело начинали всей семьей, но в тяжелые времена брат с сестрой уехали за рубеж, по возможности помогали деньгами.

Молодой аграрий закончил факультет бизнеса и администрирования. Однако, как он сам утверждает, всеми своими знаниями он обязан отцу и местному профессиональному агроному Александру Козмину, который 45 лет проработал на полях района.

Сегодня «Svimun-Prim» обрабатывает 850 га земли, из которых 100 га находятся в собственности. Порядка 800 га занимают пропашные культуры: пшеница, овес, ячмень, подсолнечник. Остальное отвели под молодой виноградник.

«По сути, мы начинали с нуля, поскольку все первоначальные инвестиции пропали: наш дебют пришелся на два засушливых года, — отмечает г-н Мунческу. — Решили взять кредит, и не прогадали. Впоследствии мы привлекли заемных средств на 15 млн леев, которые предоставил «Moldova Agroindbank» (MAIB). Мы всегда работали только с этим банком, поскольку его кредитные программы разработаны специально для аграриев и хорошо адаптируются в нашем секторе. Наиболее крупные кредиты были привлечены под сельхозтехнику — плуги, сеялки, культиваторы, трактора,

комбайны. Это самый серьезный актив любой агрохозяйственной фирмы, который, к тому же, требует постоянной поддержки и обновления».

У «Svimun-Prim» солидный техпарк, только тракторов и комбайнов порядка десяти. Так, в хозяйстве имеются четыре универсальных трактора «Belarus», которые применяются как для выполнения трудоемких работ, так и в качестве привода для ряда стационарных сельхозмашин. Был закуплен зерноуборочный комбайн «Нива» — один из наиболее востребованных на постсоветском пространстве.

«Svimun-Prim» сделал ставку на технику «New Holland»

Недавнее приобретение (и гордость компании!) — два голландских трактора «New Holland», имеющих статус маневренной и экономичной техники. От сельхозмашин других марок их отличает большая функциональность, устойчивость и возможность работать в любых климатических условиях. Также в активе «Svimun-Prim» — итальянские сеялки «Sfoggia». Это передовая пропашная техника, предназначенная для точного высева семян как в обработанную, так и в необработанную почву.

«Опираясь на свой опыт, могу сказать: без кредитов можно обойтись лишь в случае нескольких урожайных лет подряд, без

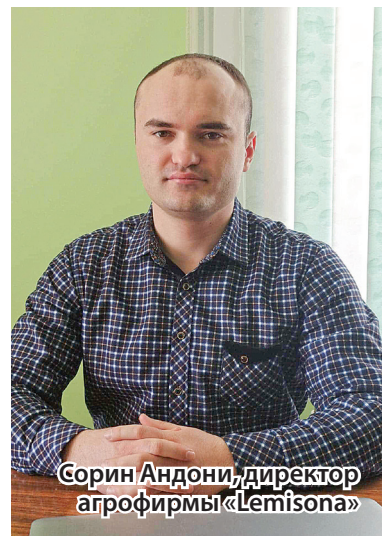
БАНК И КЛИЕНТ: РАЗВИВАЕМСЯ ВМЕСТЕ!



АНТИКРИЗИСНЫЙ ПРОЕКТ ДЛЯ «LEMISONA»

Агрофирма «Lemisona» из Гординешть Единецкого района также относится к семейному бизнесу. Почти 20 лет назад ее основал дед предпринимателя Сорина Андони, который первый год управляет всем вверенным ему хозяйством. Молодой выпускник Аграрного университета сделал ставку на модернизацию бизнеса, при этом подумывает о расширении семейных сельхозугодий.

Сейчас «Lemisona» имеет 300 га земель, из которых 60 га — в собственности. Выращивает пшеницу, подсолнечник, кукурузу, сою, и до прошлогодней засухи ежегодно получала их в объеме 150-200 тонн каждой культуры.



Сорин Андони, директор агрофирмы «Lemisona»

человеческий фактор. Стоимость покупки — 65 тыс. евро, а это для нас большие деньги! Банк их предоставил на особых условиях, по упрощенной процедуре, сроком на 60 месяцев. Немаловажно и то, что данный проект MAIB — партнерский, в нем участвуют компании-поставщики сельхозтехники, поэтому своей «Case IH» я получил из первых рук, минуя цепочку посредников».

Кстати, сейчас в рамках этого проекта MAIB, помимо выгодных условий, объявлен мега-розыгрыш ценных призов: квадроцикл — идеальное средство передвижения по бездорожью, системы GPS-навигации для управления и контроля каждого квадратного метра и бинокли высшего класса. Участниками розыгрыша автоматически становятся клиенты, которые приобретают в кредит оборудование и технику для бизнеса у партнеров банка. И в нынешних условиях такая партнерская акция вселяет оптимизм.

Сорин Андони считает, что у молдавских аграриев есть две беды: смена климата и кадровый голод.

«Lemisona» выбрала американский «Case IH»

«Мы всегда развивались на кредитных ресурсах, — рассказал Сорин Андони. — Берем их ежегодно — под оборотные средства, для покупки ГСМ, запчастей, удобрений, химикатов для защиты растений. Своих денег не хватает, а одних удобрений нам нужно на 300-400 тыс. леев в сезон. Кредитуемся в «Moldova Agroindbank», с этим банком мы работаем с первого дня. Именно там получали заемные средства под покупку всей техники. Парк машин и оборудования у нас небольшой, но крепкий: есть три белорусских трактора МТЗ-82, а также сеялки, культиваторы и проч. В этом году я взял большой кредит в MAIB для приобретения своего первого иностранного трактора. Выбрал американский бренд «Case IH», это очень хорошая техника, которая подходит для небольших хозяйств, подобных нашему. Она позволяет механизировать сельхозработы и свести к минимуму

«Нас всех косит засуха, и субсидии в 250 леев на 1 га — все равно, что капля в море. Ситуацию усугубляет миграция населения, работать в поле некому, люди из нашего района уезжают сотнями в неделю. Именно поэтому я был вынужден срочно обновлять техпарк: мой новый трактор обслуживает один человек, вместо трех-четырех. Из-за дефицита рабочих рук подумываю закрыть наше второе подразделение — животноводческую ферму, где мы выращиваем бычков мясной породы. Если в прошлом году их было 140 голов, то сейчас осталось 35. Я решил сконцентрироваться исключительно на земледелии и продолжать дело в лучших традициях моего деда. Для этого сейчас есть все ресурсы: идеи, оптимизм и надежный финансовый партнер. Только бы климат не подкачал, но надеюсь, «матч состоится в любую погоду».



Илие Мунческу, владелец семейного предприятия «Svimun-Prim»